



SEGMENT MANAGER – INDUSTRIELLE VERARBEITER (M/W/D)

Wir sind ein österreichisches Familienunternehmen und einer der weltweit führenden Hersteller von Möbelbeschlägen. Rund 7.000 Mitarbeitende arbeiten für uns in Vorarlberg und mehr als 9.000 weltweit. Unsere Produkte vertreiben wir in über 120 Märkten.

Global Sales ist ein neu geschaffener Bereich innerhalb des Segments Sales, Marketing und Distribution und auf Augenhöhe mit unseren fünf Vertriebsregionen angesiedelt. Ziel des Bereichs ist es, globale Rahmenbedingungen, Werkzeuge und Best Practices zu entwickeln, die unseren Vertrieb dabei unterstützen, erfolgreich zu sein – beispielsweise im Global Key Account Management, Strategic Pricing oder Customer Experience. Für diesen Bereich suchen wir erfahrene Persönlichkeiten, die die Zusammenarbeit mit unseren wichtigsten Kundengruppen auf globaler Ebene aktiv mitgestalten. Intern bezeichnen wir diese Rolle als Target Group Manager.

DU

- ... entwickelst den globalen Rahmen für das Industry Account Management kontinuierlich weiter und definierst, wie wir Beziehungen zu großen Industriekunden weltweit aufbauen und nachhaltig ausbauen
- ... vertrittst intern die Perspektive der Industriellen Verarbeiter unserer Produkte und übersetzt deren Geschäftsmodelle, Produktionsprozesse und logistischen Anforderungen in praxistaugliche Frameworks und Werkzeuge für unsere Vertriebsorganisation
- ... bringst die Kundenperspektive in bereichsübergreifende Gremien ein und gestaltest Entscheidungen zur Produkt- und Serviceentwicklung somit aktiv mit
- ... bleibst nah an den Anforderungen und Entwicklungen unserer OEM-Kunden und identifizierst laufend neue Möglichkeiten, Lieferantenbeziehungen zu langfristigen strategischen Partnerschaften weiterzuentwickeln

WIR

- ... suchen eine Persönlichkeit mit einem guten Verständnis für die Anforderungen von Industriellen Verarbeitern unserer Produkte, insbesondere in automatisierten Produktionsumgebungen, komplexen Lieferketten und OEM-Beschaffungsprozessen
- ... erwarten ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis sowie die Fähigkeit, Potenziale für gemeinsame Entwicklungsprojekte in komplexen Kundenbeziehungen zu erkennen und erfolgreich zu nutzen
- ... schätzen eine kommunikationsstarke Persönlichkeit, die die Perspektive unserer OEM-Kunden sowohl gegenüber dem Management als auch im operativen Umfeld überzeugend vertreten kann
- ... arbeiten international und setzen daher sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse voraus. Weitere Fremdsprachen

sind von Vorteil

Julius Blum GmbH

Nadine Hirschmann

Telefon 004355787052869

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Metaller-KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.