



SALES SPECIALIST FÜR NORDEUROPA UND GROSSBRITANNIEN (M/W/D)

Blum stellt Klappen-, Scharnier-, Auszugs- und Pocketsysteme für Möbel her, die in über 120 Märkte geliefert werden. Wusstest du, dass wir weltweit 33 Tochtergesellschaften haben? Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Verkauf betreuen diese von Höchst aus und sind Ansprechpersonen für unsere Kunden.

DU

- ... unterstützt unser Team im Tagesgeschäft (Kundengespräche führen, Produktschulungen sowie Besuche vorbereiten und durchführen, Präsentationen und Reports aufarbeiten, Produkt- und Vermarktungsthemen mitgestalten und ausarbeiten,...)
- ... bist eine wichtige Schnittstelle zu den internen Fachabteilungen und vertrittst die Anliegen unserer Kunden und Kollegen der Tochtergesellschaften
- ... übernimmst Spezialistenaufgaben für die gesamte Region Westeuropa und vertrittst sie nach innen wie nach außen
- ... wirkst gerne vor Ort mit – Reisetätigkeiten in Form von Messen, Verkaufstagungen und Kundenbesuchen sind für dich eine erfreuliche Abwechslung

WIR

- ... legen Wert auf fundierte Kenntnisse – du verfügst über eine abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung und bringst Erfahrung im Verkauf oder Projektmanagement mit
- ... tauschen uns ständig mit Kunden aus – sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch sind uns wichtig
- ... bieten dir anspruchsvolle und fordernde Aufgaben – ein technisches Grundverständnis und eine strukturierte Arbeitsweise bringst du daher mit
- ... richten uns an eine Persönlichkeit, die selbstbewusst auftritt und sich durch ihre Teamfähigkeit auszeichnet

Julius Blum GmbH

Rene Simon

Telefon +4355787052456

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Metaller-KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.