



PRE-SALES FÜR EINEN INNOVATIVEN FENSTERBESCHLAG (M/W/D)

Als Familienunternehmen entwickeln wir bei Blum innovative Beschlagsysteme für hochwertige Möbel. Mit Blum Ventures gestalten wir aktiv unsere Zukunft: Durch strategische Investments in Startups und den Aufbau von Corporate Ventures erschließen wir neue Technologien, Geschäftsmodelle und Umsatzquellen. Für die Marktvalidierung eines innovativen Fensterbeschlags suchen wir dich für eine befristete 100%-Stelle auf sechs Monate mit Option auf Verlängerung.

DU

- ... planst Kundengespräche und bereitest Präsentationen und Gesprächsunterlagen vor
- ... führst Gespräche mit potenziellen Kunden aus Fensterbau, Fassadenbau, sowie mit Bauträgern und Fertigteilhaus-Unternehmen
- ... präsentierst unser innovatives Produkt und erklärst die Vorteile für die Kunden
- ... bewertest das Marktpotenzial und bereitest Marktfeedback für das Produktentwicklungsteam auf

WIR

- ... freuen uns auf deine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Fenster- oder Fassadenbau
- ... setzen auf dein sicheres Auftreten und deine Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch
- ... schätzen dein Netzwerk zu relevanten Kundengruppen in Österreich, Deutschland und der Schweiz
- ... verlassen uns auf deine Reisebereitschaft, da du Kundenbesuche auch in Oberitalien und Skandinavien übernimmst

Julius Blum GmbH

Bernhard Erkingner
Telefon +43 5578 705-2866

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Metaller-KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.