SALES MANAGER FÜR TÜRKEI, GRIECHENLAND UND ZYPERN (M/W/D)

Blum stellt Klappen-, Scharnier-, Auszugs- und Pocketsysteme für Möbel her, die in über 120 Märkte geliefert werden. Wusstest du, dass wir weltweit 33 Tochtergesellschaften haben? Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Verkauf betreuen diese von Höchst aus und sind Ansprechpersonen für unsere Kunden.

DU

- bist in regelmäßigem Austausch mit unseren Marktorganisationen sowie Kunden und Partnern vor Ort und hast somit tiefe Kenntnisse der unterschiedlichen Bedürfnisse in den Märkten
- erkennst die Potenziale der Märkte und Kunden und treibst, steuerst und begleitest entsprechend sämtliche Vertriebstätigkeiten
- trägst jederzeit aktiv dazu bei, unser Leistungsversprechen an den Kunden zu erfüllen und kontinuierlich zu verbessern. Neben deinem Markt- und Kunden-Know-how helfen dir auch deine guten Produktkenntnisse bei dieser Aufgabe
- bringst dein Know-how auch gerne in Expertenteams oder bei Projekten ein, die marktübergreifend sind

WIR

- legen Wert auf fundierte Kenntnisse – du verfügst über eine abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder technische Ausbildung und hast bereits Berufserfahrung im Verkauf gesammelt
- tauschen uns ständig mit Kunden sowie Vertriebsgesellschaften aus, auch vor Ort – sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch sowie deine hohe Reisebereitschaft sind uns daher wichtig
- schätzen die Kulturen unserer Kunden – du hast Freude, dich mit den Interessen und Kulturen der entsprechenden Märkte zu befassen
- richten uns an eine Persönlichkeit, die selbstbewusst auftritt und sich durch ihre Teamfähigkeit auszeichnet

Julius Blum GmbH
Rene Simon
Telefon +4355787052456

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Das tatsächliche Gehalt liegt über dem Metaller-KV und orientiert sich an der beruflichen Qualifikation und Erfahrung sowie am Vorarlberger Arbeitsmarkt.